MENTOR PORTFOLIO

Prva digitalna platforma ženskog biznisa u Srbiji i regionu.

www.osnazene.com

Ivana Megovska-Petković

Konsultantkinja za prodaju i standarde poslovanja



Oblasti mentorskog doprinosa:

Strateški razvoj prodaje · Razvoj B2B mreže · Organizacioni sistemi · Standardi Kvaliteta · Stabilan rast prometa i profita

01

KRATKO O MENI

Ja sam **Ivana Megovska-Petković**, preduzetnica, vlasnica i osnivačica kompanije **Mega Solution d.o.o. Beograd**, sa dugogodišnjim iskustvom u razvoju prodaje, poslovnih sistema i kompanija.

Svoju karijeru započela sam u prodaji, gde sam kao menadžer prodaje za pravna lica u Slovenačkom Telekomu u Severnoj Makedoniji bila prepoznata kao jedan od najuspešnijih menadžera. Nakon toga nastavila sam da gradim i razvijam poslovne sisteme u Srbiji, kroz koje sam stekla iskustvo u strateškom razvoju, B2B prodaji, organizaciji, partnerstvima i upravljanju rastom.

Do danas sam učestvovala u razvoju i izgradnji **četiri poslovna sistema**, a kroz Mega Solution sam izgradila kompaniju koja povezuje prodaju, sopstvenu proizvodnju, servis, kalibraciju i projektna rešenja.

Danas želim svoje iskustvo, kontakte i strast prema stvaranju da podelim sa drugim preduzetnicama.

U mom mentorskom radu važi jedno pravilo: **„Odustajanje nije opcija."**

Verujem da dobar biznis ne nastaje preko noći. Nastaje iz jasne strategije, dobre organizacije, kvalitetnih odnosa i - najvažnije - **akcije. Jer bez akcije nema ni reakcije, a bez rezultata nema održivog rasta.**

02

U ČEMU MOGU DA VAS PODRŽIM

Možete mi se obratiti ako:

- povećate prodaju i izgradite stabilniju B2B mrežu;
- napravite jasan komercijalni i akcioni plan;
- organizujete biznis tako da ne zavisi sve samo od vas;
- pronađete nove poslovne partnere i prilike;
- stabilizujete poslovanje i pripremite ga za sledeću fazu rasta;
- imate ideju, ali ne znate kako da je pretvorite u konkretan poslovni plan;

• osećate da ste „zapele“ i treba vam struktura, usmerenje i podrška da napravite sledeći korak.

• Želite da se povežete sa velikom brojem preduzetnica sa Balkana;

*Ako ste spremne da radite, preuzmete odgovornost i napravite konkretne korake – **tu mogu da vam budem podrška. Cilj je da zajedno pronađemo šta treba uraditi – i da to zaista uradimo**.*

Tokom mentorske sesije možemo da:

• definišemo gde se vaš biznis danas nalazi i gde želite da bude;

• identifikujemo najveće prepreke za rast;

• napravimo konkretan **akcioni i komercijalni plan**;

• definišemo prioritete i sledeće korake;

• pronađemo nove prodajne kanale i B2B prilike;

• osmislimo način za razvoj mreže klijenata i partnera;

• sagledamo šta u organizaciji treba promeniti ili unaprediti;

• povežemo vas sa ljudima i prilikama koje mogu biti značajne za vaš biznis.

03

ŠTA MOŽETE OČEKIVATI OD MENTORSKE SESIJE

Od mene možete očekivati konstantnu motivaciju, praktično iskustvo, preporuke, povezivanje sa drugim preduzetnicama i podršku u izgradnji kvalitetnih poslovnih odnosa.

Jer moj cilj nije da jednog dana zavisite od mog saveta, moj cilj je da postanete sigurnije, organizovanije i snažnije preduzetnice koje znaju kako da same grade svoj biznis. Ne verujem u mentorski odnos u kojem samo razgovaramo o problemima. Verujem u odnos u kojem zajedno tražimo rešenja, postavljamo prioritete i pretvaramo ideje u korake koji mogu doneti rezultat.

04

INFORMACIJE O MENTORSKOJ SESIJI

Trajanje: 60 minuta

Način održavanja: online

Priprema: prilikom zakazivanja potrebno je ukratko opisati temu ili pitanje za razgovor

• **Cena za članice Starter i Silver paketa:** 4.800 dinara
• **Gold paket uključuje jednu individualnu mentorsku sesiju nakon pune uplate članarine**
• **Cena narednih sesija za članice Gold paketa:** 4.800 dinara
• **Cena za žene koje nisu članice:** 8.000 dinara