MENTOR PORTFOLIO

Prva digitalna platforma ženskog biznisa u Srbiji i regionu.

www.osnazene.com

# Dušana Topalski

Biznis mentorka



### Oblasti mentorskog doprinosa:

Poslovna strategija i razvoj · Organizacija i procesi · Profitabilnost i poslovne odluke · Prodaja, pregovaranje i klijenti

## 01

KRATKO O MENI

Preduzetnica sam, master inženjer arhitekture, urbanista i projekt menadžer. Kompaniju PROFECTUM DOO Novi Sad osnovala sam 2009. godine i od tada sam prošla put od samostalnog rada, u kojem sam istovremeno projektovala, komunicirala sa klijentima i vodila firmu, do izgradnje stručnog tima i poslovnog sistema koji može da funkcioniše i bez mog stalnog operativnog prisustva.

Tokom godina učila sam kako da ideju pretvorim u održivu uslugu, kako da pratim tržište i razvijam nove izvore prihoda, formiram cene, pregovaram, upravljam projektima, delegiram i gradim odnose sa klijentima i saradnicima. Poslovanje sam širila i na međunarodna tržišta, a neka od najvažnijih znanja stekla sam upravo kroz teške poslovne situacije, pogrešne procene i odluke koje danas ne bih ponovila.

U mentorskom radu spajam iskustvo preduzetnice sa sistemskim i analitičkim načinom razmišljanja. Prvo slušam i nastojim da razumem stvarni problem. Zatim tražim merljive podatke, sagledavamo činjenice i definišemo konkretne naredne korake. Ne želim da donosim odluke umesto žene sa kojom radim. Želim da joj pomognem da osvesti gde se nalazi, prepozna šta još ne zna, šta treba da nauči i kako to znanje može da primeni u svom poslu.

Posebno mi je važno da kroz mentorstvo doprinesem ženskom preduzetništvu i pokažem da žena može da razvija i vodi biznis, preuzima odgovornost i gradi profesionalni identitet, a istovremeno bude majka, supruga i ćerka. Ne mora sve da radi sama, ali treba da zna kako da upravlja svojim izborima, svojim vremenom i svojim poslovanjem.

## 02

U ČEMU MOGU DA VAS PODRŽIM

**Možete mi se obratiti ako:**

• imate poslovnu ideju, ali niste sigurni kako da je pretvorite u održiv poslovni model i od čega konkretno da krenete;

• već poslujete, ali imate osećaj da sve zavisi od vas, da ste preopterećeni operativnim poslovima i da nemate dovoljno vremena za razvoj firme;

• firma raste, ali organizacija, procedure, raspodela odgovornosti i delegiranje ne prate taj rast;

• niste sigurni da li su vaše cene dobro postavljene, koji poslovi su zaista profitabilni i na osnovu kojih podataka treba da donosite odluke;

• želite više klijenata ili kvalitetnije poslovne prilike i potrebna vam je podrška u razvoju usluge, B2B prodaji, pregovaranju i komunikaciji sa klijentima;

• osećate da ste poslovno „zaglavili“ i želite da izađete iz zone komfora, sagledate problem bez izbegavanja i preuzmete odgovornost za sledeći korak.

**Tokom mentorske sesije možemo da:**

• sagledamo jedan konkretan poslovni problem i odvojimo njegove uzroke od simptoma;

• razjasnimo gde se trenutno nalazite koristeći činjenice i merljive podatke koje imate na raspolaganju;

• definišemo realan cilj i prioritet koji treba rešavati pre ostalih pitanja;

• razmotrimo moguće opcije, njihove rizike i posledice pre donošenja važne poslovne odluke;

• odredimo konkretne naredne korake i zadatak koji možete da sprovedete nakon sesije.

---

## 03

ŠTA MOŽETE OČEKIVATI OD MENTORSKE SESIJE

Tokom sesije fokusiramo se na jedan konkretan izazov, pitanje ili odluku. Cilj je da nakon razgovora imate jasniji pravac, sagledane mogućnosti i konkretne naredne korake.

---

## 04

INFORMACIJE O MENTORSKOJ SESIJI

**Trajanje:** 60 minuta

**Način održavanja:** online

**Priprema:** prilikom zakazivanja potrebno je ukratko opisati temu ili pitanje za razgovor

• **Cena za članice Starter i Silver paketa:** 4.800 dinara
• **Gold paket uključuje jednu individualnu mentorsku sesiju nakon pune uplate članarine**
• **Cena narednih sesija za članice Gold paketa:** 4.800 dinara
• **Cena za žene koje nisu članice:** 8.000 dinara